

La UE ofrece a EEUU acabar con el 99% de los aranceles a la exportación

PACTO DE LIBRE COMERCIO/ Bruselas ofrecerá a Washington acabar con casi todas las barreras impositivas en el comercio entre las dos potencias económicas. La propuesta se realizará el próximo lunes.

M.Roig/Y.González.

Bruselas/Madrid

La Comisión Europea ofrecerá a EEUU la eliminación de casi todos los aranceles que ahora mismo gravan la entrada de productos estadounidenses a la Unión Europea (UE). A cambio, el Ejecutivo comunitario pedirá que Washington haga lo mismo. La oferta se realizará el próximo lunes, justo una semana antes de que el comisario de Comercio, Karel de Gucht, y su homólogo estadounidense, Michael Froman, se reúnan el 17 y 18 de febrero en la capital estadounidense para analizar el estado de las negociaciones sobre el Tratado de Libre Comercio entre EEUU y la UE.

Las negociaciones entre Washington y Bruselas empezaron formalmente en julio de 2013. Según las estimaciones de la propia Comisión Europea, un acuerdo podría acabar impulsando el PIB de la UE en 0,5 puntos porcentuales (unos 65.000 millones de euros o 545 euros de media por hogar). Sin embargo, las estimaciones más optimistas hablan de 120.000 millones para la UE y 90.000 millones para EEUU.

El próximo lunes las delegaciones europea y estadounidense intercambiarán sus ofertas. Lo harán a la vez para evitar que una parte tenga ventaja sobre la otra. Y según confirmaron ayer varias fuentes a la agencia de noticias Reuters, la UE ofrecerá la eliminación del 96% de los aranceles vigentes en estos momentos, siempre y cuando exista reciprocidad por parte de EEUU.

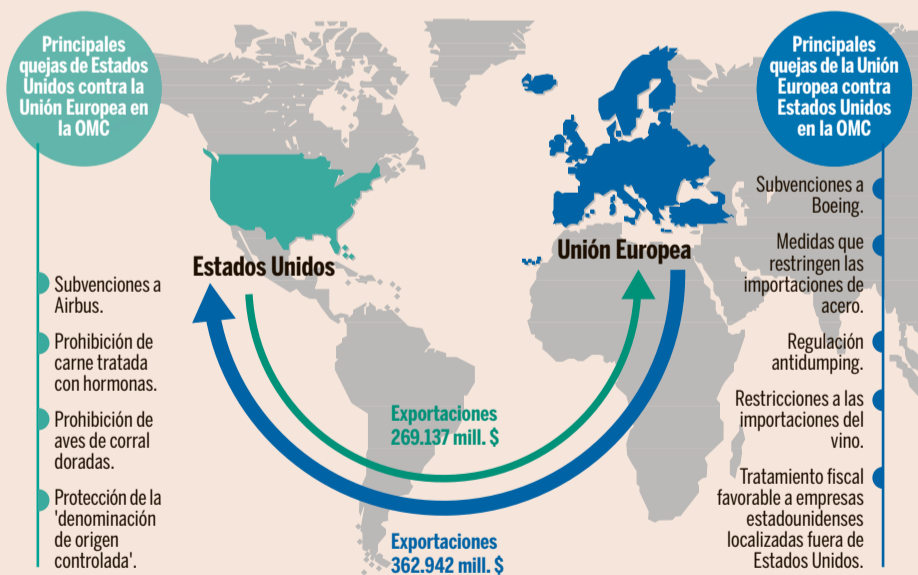
Según esta información, los negociadores europeos dividirán las exportaciones estadounidenses en cuatro grupos. En el principal, donde se encuentran la mayoría de productos, los aranceles se eliminarán por completo.

Para un segundo grupo y un tercer grupo, la UE propone una fase de transición, que podría oscilar entre 3 y 7 años. En estas categorías entrarían bienes como vehículos comerciales o productos agrícolas. Con esta medida, la UE pretende ganar tiempo para que las industrias europeas afectadas por la liberalización tengan tiempo para adaptarse a la competencia estadouni-



El negociador jefe del Tratado por la parte europea, Ignacio García Bercero, con su homólogo de la parte estadounidense, Dan Mullaney.

PACTO POR EL COMERCIO TRANSATLÁNTICO



Fuente: Real Instituto Elcano, Bureau of Economic Analysis

Expansión

dense. Estas categorías representan un 3% de los bienes comerciados entre ambos países.

Solo una última categoría, que representa el 1% del total, quedaría fuera de la liberalización completa. Se trataría de productos considerados "sensibles" por parte de la UE. Ahí entrarían las importaciones avícolas y de ganado vacuno y porcino. En su lugar, la Comisión Europea ofrecerá a

EEUU una ampliación de las cuotas, lo que permitirá a las empresas estadounidenses exportar a la UE una mayor cantidad de esta clase de productos.

Impacto en España

La industria agroalimentaria española, uno de los sectores que más contribuyen a la exportación con unos 30.000 millones de euros al año, podría verse afectada por la

fuerte competencia estadounidense.

Por el contrario, el mantenimiento de aranceles durante algunos años para los automóviles comerciales fabricados en EEUU podría ser un bálsamo para las fábricas españolas, sobre todo después de que algunas compañías hayan optado por instalarse en España gracias a la devaluación interna que se ha producido. Por ejemplo, a finales de

El calendario

- 10 de febrero: EEUU y la UE intercambiarán sus propuestas formales, en las que detallarán cuán lejos están dispuestas a llegar.
- 17 y 18 de febrero: el comisario de Comercio, Karel de Gucht, se reunirá en Washington con el embajador estadounidense para el Comercio, Michael Froman. Harán balance de los progresos y establecerán las prioridades de los pasos siguientes.
- 10 de marzo: Los equipos negociadores de EEUU y la UE se reunirán en Bruselas para una cuarta ronda de conversaciones.

2012 Ford cerró una de sus plantas de producción en Bélgica y la trasladó a Valencia.

Una de las actividades en las que España saldría bien parada por la liberalización es la obra pública. Compañías como ACS, OHL, Ferrovial o Acciona trabajan en importantes proyectos en EEUU, aunque la legislación americana aún dispone de cláusulas que benefician a las empresas locales en la adjudicación.

Los concursos de acreedores caen un 15,4% en el cuarto trimestre

Expansión. Madrid

En el cuarto trimestre de 2013 el número de deudores concursados alcanzó los 2.285, lo que supone una disminución del 15,4% respecto al mismo trimestre de 2012, según los datos que publicó ayer el Instituto Nacional de Estadística (INE).

Por tipo de concurso, los voluntarios disminuyeron un 14,6% y los necesarios, un 27,6%. Por clase de procedimiento, los abreviados se redujeron un 8,4% y los ordinarios un 36,7%. De los 2.285 deudores concursados en el cuarto trimestre, 2.116 fueron empresas (personas físicas con actividad empresarial y personas jurídicas) y 169 fueron personas físicas sin actividad empresarial, representando el 92,6% y el 7,4%, respectivamente, del total de deudores.

El número de empresas concursadas disminuyó un 13,1% en el cuarto trimestre respecto al mismo trimestre de 2012. Según la forma jurídica, el 77,3% de las empresas concursadas fueron sociedades de responsabilidad limitada. El 25,4% de las empresas concursadas se encuentra en el tramo más bajo de volumen de negocio (hasta 250.000 euros) y fueron, principalmente, sociedades de responsabilidad limitada.

Construcción

El 25,9% de las empresas concursadas tenían como actividad económica principal la construcción, el 19,8% el comercio y el 16,9% la industria y energía. En cuanto al número de asalariados, el 74,1% del total de empresas concursadas tiene menos de 20 trabajadores. Y, entre éstas, el 38,2% tiene menos de tres asalariados.

Por otra parte, el 25,5% del total de empresas concursadas en el cuarto trimestre, tiene una antigüedad de 20 o más años, mientras que el 12,8% tiene cuatro o menos años de antigüedad.

Por regiones, Cataluña, Comunidad de Madrid y la Comunidad Valenciana concentraron el 52,2% del total de deudores concursados en el cuarto trimestre de 2013. La comunidad en que más bajó su número de deudores concursados en tasa anual fue Canarias (48,9%), mientras que La Rioja presenta el mayor aumento interanual (70,6%).