

# Patronal y sindicatos perfilan un pacto salarial para el nuevo Gobierno

**SUBIDA DE "EN TORNO" AL 2% MÁS UNA RETRIBUCIÓN VARIABLE/** Los empresarios y los sindicatos contemplan un incremento paulatino a 1.000 euros mensuales del salario mínimo de convenio hasta 2020.

M. Valverde. Madrid

La nueva ministra de Trabajo, Migraciones y Seguridad Social, Magdalena Valerio, puede recibir una buena noticia en los próximos días. La primera de su mandato: las patronales CEOE y Cepyme y los sindicatos CCOO y UGT "están muy cerca" de cerrar un acuerdo para la negociación colectiva en 2018 y 2019, según todas las fuentes conocedoras de las conversaciones consultadas por EXPANSIÓN.

La negociación tiene varias claves para entender por qué, en las últimas semanas, ha sido posible el acercamiento de posturas, donde antes había un enfrentamiento claro. La primera clave es que la discusión la están llevando personalmente los cuatro dirigentes de las organizaciones en reuniones semanales. Es decir, los presidentes de la CEOE, Juan Rosell; Cepyme, Antonio Garamendi; UGT, Pepe Álvarez, y CCOO, Unai Sordo.

La segunda clave es el papel de mediadora que ha jugado hasta ayer la ya exministra de Empleo y Seguridad Social, Fátima Báñez, con algunas reuniones de los cinco en el propio Ministerio.

Ironías del diálogo social. Por el resultado de la moción de censura del PSOE contra Mariano Rajoy, una ministra del PP ha trabajado a fondo para que el Gobierno socialista pueda apuntarse el primer



Los presidentes de CEOE, Juan Rosell, y de Cepyme, Antonio Garamendi, ayer, en Murcia.

acuerdo social de su mandato. Ni que decir tiene que un pacto de este alcance, después de un año sin él, con 5.000 convenios anuales y 13 millones de asalariados, ayuda a consolidar la confianza de los inversores y de los mercados en España.

La tercera clave de la cercanía entre los empresarios y los sindicatos está en el cuidado trabajo de amanuense en la redacción del acuerdo. Según los medios consultados por EXPANSIÓN el pacto salarial recomendará una subida de

## Una ministra del PP, Fátima Báñez, ha trabajado a fondo para un pacto que ayudaría a Sánchez

"en torno" al 2%. Esta preposición significa dos cosas. La primera es que define una cifra de incremento retributivo aproximada al 2%, que gusta más a los sindicatos. Cierra más la horquilla salarial.

Los empresarios recomendaban hasta ahora un incre-

mento salarial de "hasta" el 2%. Esa preposición puede significar muchas cosas: entre ellas, que la postura de las empresas en los convenios puede partir desde un recorte hasta la congelación o un 1%. O, en el mejor de los casos, una subida del 2%. Por eso, los sindicatos rechazaron esta propuesta inicial de los empresarios.

CEOE y Cepyme completan su propuesta de subida salarial de "en torno" al 2% con un complemento variable. Todavía no hay una cifra concreta, pero puede ir desde medio

a un punto adicional, en función de que la empresa mejore en las siguientes cuestiones: productividad, reducción del absentismo, el empleo, la formación "y otras cuestiones", o "etc". Estas palabras son importantes, porque la patronal y los sindicatos son flexibles para que cada compañía y sector pueda mejorar el salario por encima del 2%, y evitar que haya conflictos por unas décimas.

Otra clave de que está cercano el acuerdo entre la patronal y los sindicatos es que recoge un aumento gradual del salario mínimo de convenio hasta los 14.000 euros anuales, en el horizonte de 2020. No hay una cifra mensual, porque patronal y sindicatos no quieren presionar a las empresas. Una regla de tres señala que con esa cuantía anual, el salario mínimo de convenio sería de 1.000 euros mensuales, contando con las pagas extraordinarias de verano y Navidad.

Sin embargo, citando una cuantía anual, se da libertad a los negociadores de los convenios colectivos para llegar a esa cifra en tres años, en función de la situación de la empresa y el sector. El diablo está en los detalles, y todas las partes llevan las conversaciones con el máximo secreto para evitar que, al final, se puedan romper las conversaciones.

Editorial / Página 2

## Italia pedirá revisar algunas "condiciones" económicas europeas

Expansión. Madrid

El vicepresidente y ministro de Desarrollo Económico de Italia, Luigi di Maio, expresó ayer su intención de renegociar con la Unión Europea algunas "condiciones" económicas y avanzó que dirá "no" a algunas exigencias por el bien de su país. "Debemos mantener las cuentas pero sabemos que si queremos a Italia, y nosotros la queremos, y deseamos sacar adelante proyectos económicos, debemos renegociar a nivel europeo algunas condiciones que Italia no puede sostener más", dijo ante 1.500 empresarios.

El ministro, que juró el cargo el pasado viernes, adelantó que esto se hará "dialogando con los otros países pero también diciendo no". Di Maio apostó seguir la misma firmeza que el otro vicepresidente del Gobierno y ministro del Interior, Matteo Salvini: "En estos días ha bastado que dijera que no estaba de acuerdo con el Reglamento de Dublín y ha saltado la intención de la UE de reformarlo", celebró. Se refería al hecho de que la UE, en un Consejo sobre Justicia y Asuntos de Interior, mostrara discrepancias en relación a los cambios en el sistema de asilo de inmigrantes del Reglamento de Dublín, muy criticado por Italia. "No creo que se deba amenazar. Simplemente, cuando no vemos el interés de los italianos, detengámonos en las negociaciones", señaló Di Maio.

'Made in Italy'

El ministro dijo que pretende seguir esta estrategia en asuntos económicos y también en la protección del *Made in Italy*, para dar cobertura a la artesanía, el sector agroalimentario, la industria creativa y la innovación tecnológica del país. "Querría ir a ver lo antes posible qué productos prohibidos por la UE pasan igualmente por los puertos del norte de Europa, llegan hasta aquí y destruyen la economía" italiana, advirtió. El vicepresidente criticó que "siempre se dice que es culpa" de las aduanas italianas, que son "un colador", pero señaló que existe "un sistema aduanero y portuario europeo que debe estar mucho más atento y respetar las leyes vigentes". "No pedimos hacer nuevas leyes, decimos al menos respetar las leyes" ya existentes que deberían impedir este flujo.

## Comercio y aranceles monopolizarán la cumbre del G7

Expansión. Madrid

La próxima cumbre del G7, que aglutina a Estados Unidos, Alemania, Canadá, Reino Unido, Japón, Francia e Italia, y que se celebrará entre hoy y mañana en Quebec (Canadá), estará prácticamente monopolizada por el comercio mundial y los aranceles, debido a la decisión de Estados Unidos de comenzar a gravar las importaciones de otros países. En concreto, la pasada semana, el Ejecutivo de Trump decidió comenzar a aplicar aranceles a las importaciones de acero y aluminio procedentes de la Unión Europea, Canadá y México. Como respuesta, estos países to-

maron las mismas medidas contra Estados Unidos. México y la Unión Europea incluso anunciaron que llevarán el caso ante la Organización Mundial de Comercio (OMC).

Aunque no acudirá a la cumbre, China también se encuentra en una disputa comercial con EEUU. El pasado fin de semana, el secretario de Comercio del país norteamericano, Wilbur Ross, se reunió con una delegación china para acercar posturas comerciales y se avanzó en temática agrícola y energética. No obstante, a comienzos de mayo, Trump amenazó con imponer aranceles a los productos chinos por valor de 150.000

millones de dólares (unos 127.000 millones de euros).

Por otro lado, la salida de Estados Unidos del pacto nuclear con Irán y la vuelta a las sanciones, impidiendo a muchas empresas exportar al país asiático, ya ha tenido una reacción en Europa. El 4 de junio varios dirigentes de Francia, Alemania, Reino Unido y la Unión Europea instaron al secretario del Tesoro de EEUU, Steven Mnuchin, y al secretario de Estado, Mike Pompeo, a reconsiderar su postura. No obstante, el nuevo primer ministro italiano, Giuseppe Conte, hará su debut en el G7 y ya ha adelantado que sus prioridades difieren de a la de sus socios europeos. "La primera tarea de Italia será darse a conocer y la segunda hacerse respetar", indicó Conte este miércoles.

## La patronal europea del acero insta a imponer cuotas a la importación de este producto

Cuotas al acero

Por otra parte, la patronal europea del acero, Eurofer, consideró ayer necesario establecer una cuota de importación en la UE para este producto, de forma que el bloque pueda hacer frente a incrementos

inesperados en las importaciones de acero tras el cierre parcial del mercado estadounidense y la consiguiente caída de precios. "Nuestro objetivo es una cuota por encima de la cual habría un arancel del 25%, algo necesario para equilibrar los aumentos repentinos más dañinos", dijo el presidente de esta patronal, Geert Van Poelvoorde, ayer. Van Poelvoorde insistió en que el objetivo de su entidad no es "cerrar el mercado", algo que iría "en contra de su ADN", sino proteger a la industria europea de las consecuencias de los aranceles estadounidenses del 25% a sus importaciones de acero.