

La industria alerta del hundimiento de competitividad por el coste eléctrico

RIESGOS/ Grandes consumidores como Ferroglobe, Aqualia, Arcelor y Ence, entre otros, reclaman compensaciones e impulsar contratos bilaterales para paliar los precios récord del 'pool' eléctrico.

C.Morán. Madrid

La gran industria española ve con temor los efectos que la subida del precio de la electricidad está teniendo sobre su estructura de costes y la pérdida de competitividad desde comienzos de año, momento en el que el mercado eléctrico entró en una espiral alcista hasta alcanzar valores históricos en agosto. Ayer, el precio de la luz en el mercado mayorista cerró a 132,4 euros por megavatio/hora (MWh), un nuevo récord que abre el diferencial de España con sus principales rivales europeos: Francia y Alemania, donde el coste es entre 20 y 30 euros por MW/h más barato.

“El precio de la energía se ha triplicado en lo que va de año y nos sitúa en una posición difícil para competir en un mercado global como el de las ferroaleaciones”, aseguran desde Ferroglobe, el grupo industrial de los Villar Mir que consume anualmente una media de un gigavatio/hora (GW/h) para producir manganeso y silicio metal en sus plantas de Galicia, Cantabria y Aragón.

El impacto del coste de la energía se extiende a todos los ámbitos de la economía, desde la industria más electrointensiva, en la que destacan empresas como Ferroglobe, Arcelor, Cemex y Ence, entre otras, hasta compañías encargadas de la gestión de agua como Aqualia. En la filial de agua de FCC y de IFM, la electricidad representa el 15% de los costes de producción para bombear agua o hacer funcionar sus desaladoras y depuradoras. “El sistema de formación de precios marginalista español es diabólico”, señalan desde el grupo español, que ha adoptado medidas para impedir que el encarecimiento de la luz se refleje en la factura del agua que pagan los ayuntamientos, sus principales clientes. “Al final es un coste que llega al ciudadano porque las tarifas se actualizan en función del IPC o con cláusulas que recogen la variable energética”.

Aqualia ha seguido algunas recetas de la cementera Portland Valderrivas, otra de las filiales de FCC, para diversificar riesgos en la contratación de energía en España.

En contra de la regla gene-



La gran industria española exige medidas para paliar el impacto de la subida eléctrica en sus costes.

Ferroglobe

INTERRUMPIBILIDAD

Creen que el Gobierno debería recuperar esta figura de compensación para los grandes consumidores electrointensivos.

PPA

Como empresa considerada consumidor electrointensivo propone que el Estado avale para la firma de contratos a largo plazo.

Aqualia

COSTE DEL AGUA

La gestión del agua representa el 8% el consumo de energía mundial. En Aqualia, representa el 15% de los costes de producción.

PERSPECTIVAS

No ven una mejora de la situación a corto plazo atendiendo a la evolución del mercado de futuros y al sistema de fijación de precios, marcado por el gas.

Aege

INTERCONEXIONES

La patronal de la industria electrointensiva pide doblar la capacidad para evitar las limitaciones actuales. “Para dejar de ser una isla y depender menos de los precios domésticos”.

DIFERENCIAL

El diferencial de 25 euros con Francia y Alemania se reparte a partes iguales entre el mercado y por los costes regulados.

Cementeras

IMPACTO

Según la patronal Oficemen, la electricidad ya representa el 40% de los costes variables de producción.

A CORTO PLAZO

Aniceto Zaragoza, de Oficimen, propone promover más contratación bilateral, replantear el sistema impositivo y activar compensaciones como en Francia y Alemania.

ral, Aqualia tiene cubierto un 60% de su suministro eléctrico con contratos bilaterales y precios fijos y el resto, a mercado. Es una de las excepciones que confirma la regla en España, ya que los grandes consumidores industriales, a diferencia de alemanes o franceses, contratan la energía mayoritariamente a los precios que marca el *pool* eléctrico.

Las empresas se sienten en desventaja con sus rivales franceses y alemanes

Según Fernando Soto, director general de la patronal de empresas electrointensivas (Aege), los contratos bilaterales en España son minoritarios cuando en otros países europeos representan el 70% o el 80% de la factura de las empresas. “Hay que potenciar el mercado de futuros y los PPA”, señala Soto que propone al Gobierno acelerar el fondo de garantía con primas de 200 millones para fomentar los contratos bilaterales.

Ferroglobe reconoce la falta de práctica con este tipo de contratos, que la empresa ha decidido emplear de forma

más habitual. “Queremos darle la vuelta a nuestro mix, de manera que los PPA representen el 70% de la contratación eléctrica”. Ahora representan menos del 20%.

Hay voces críticas contra de las prácticas de los grandes clientes eléctricos. “Hace año y medio, cuando el MWh se vendía a 34 euros, muchas empresas rompieron sus contratos PPA a 48 euros. Ahora se están arrepintiendo de esa decisión porque va a ser difícil contratar un PPA por debajo de 80 euros a los precios de mercado actuales”.

En la industria no son tan pesimistas. Creen que hay tec-

nologías, como la fotovoltaica, capaces de producir a 28 euros el MWh, por lo que sería posible firmar PPA en la franja de los 40 euros. “Para eso es necesario que el Gobierno fomente la instalación de más plantas, que llevan esperando meses o años autorizaciones administrativas”.

El mercado no es el único factor que determina los dife-

Ven en los PPA un paliativo si el Gobierno acelera un sistema de primas para promoverlos

El precio de la luz marca hoy un otro récord

El precio medio de la electricidad en el mercado mayorista (*pool*) se ha situado para hoy en 132,47 euros por megavatio hora (MWh), con lo que este indicador bate récord histórico por tercer día consecutivo y supera en casi 2 euros al fijado para ayer (130,53 euros). Según datos del operador del mercado Omie, si se compara con el que se pagó el primer miércoles de septiembre de 2020, 44,20 euros/MWh, el precio mayorista de la electricidad, que en España se usa para calcular la tarifa regulada, prácticamente se triplica. Detrás de estos elevados precios, que afectan a toda Europa, están el encarecimiento del gas, usado por los ciclos combinados y que marca el precio del *pool* en la mayoría de horas; el encarecimiento de los derechos de emisión de dióxido de carbono (CO₂); el incremento de la demanda por la recuperación económica y las altas temperaturas. Así, en Reino Unido, el megavatio hora se pagará mañana a 123,64 libras (143,8 euros); en Alemania, a 111,86 euros; en Francia, a 104,34 euros, y en Portugal, al mismo precio que en España al compartir mercado, según datos de sus respectivos operadores. En España, el precio mayorista de la luz tiene un peso en torno al 24% en la factura de la luz de los casi 10 millones de hogares de tarifa regulada.