

Algunas empresas ya analizan con despachos posibles impugnaciones y recursos

pueden plantear problemas de Competencia y de falta de controles administrativos, señalan los expertos consultados y el Consejo de Estado.

“El decreto establece un marco jurídico muy deficiente”, advierte Alberto Ruiz Ojeda, catedrático de Derecho Administrativo y socio Cremades & Calvo-Sotelo, que apunta que “siguen manteniéndose dificultades serias, no se establecen procedimientos bien trazados, tampoco se prevén los registros específicos para que las empresas se inscriban en la gestión de proyectos, se prevé la apertura de procesos sin interlocución,” lamenta. “Si además no se contempla un régimen específico de aplicación de la Intervención General del Estado (IGAE), es muy sospechoso, opaco, y poco respetuoso con los principios de transparencia”, afea. A esto añade que “hay dos figuras, los convenios administrativos y los consorcios, para servir como instrumentos de colaboración público-privada que están recogidas con muy poca precisión y de manera defectuosa”.

Ruiz Ojeda augura recursos contra la constitución de consorcios. También avisa sobre los consorcios Rafael Allendesalazar, socio director de MLAB Abogados, que advierte de que la CNMC puede cuestionar en todo proyecto, en este marco de ayudas o en general, un consorcio de las grandes empresas de un sector.

Ramón Vázquez de Rey, socio de Regulatorio y Público de Fieldfisher Jausas, alerta de que hay proyectos que en sí mismos pueden infringir la competencia por su predeterminación, es decir, cuando sólo hay una empresa o dos que puedan acometerlos.

Rafael Ariño, socio director de Ariño y Villar, señala que el artículo 62 del Decreto prevé la posibilidad de ayudas directas si concurren circunstancias que no admitan competencia. “Es el mayor coladero, donde la distribución puede hacerse por razones políticas”. Todas estas resoluciones podrían ser impugnadas en sede Contencioso Administrativo. También cabrían acciones penales, advierte Javier Fernández-Samaniego, socio director de Samaniego Law.

Europa enfila una segunda recesión con España como la más rezagada

LOS SERVICIOS SIGUEN LASTRANDO LA ECONOMÍA/ España fue el único país europeo donde se destruyó empleo en febrero. La caída de nuevos pedidos apunta a que el deterioro se mantendrá unos meses.

Pablo Cereza. Madrid

La economía europea encara una segunda recesión en el primer trimestre del año, después de cerrar el cuarto trimestre del año pasado en retroceso. Y lo hace, además, con España como la economía más rezagada de todos los grandes países del Viejo Continente, por lo que la actividad nacional tendría muy complicado sortear esta nueva caída como si lo hizo al cierre del pasado ejercicio.

El Índice de Gestores de Compras compuesto de la eurozona (PMI, por sus siglas en inglés) se mantuvo en febrero en 48,8 puntos, de acuerdo con los datos que publicó ayer la consultora Markit. Aunque esta cifra supone un pequeño repunte de un entero respecto al dato de enero, cuando las restricciones sanitarias en toda Europa estaban en niveles máximos, todavía queda por debajo de la cota de los 50 puntos que separan la frontera entre el crecimiento y la contracción.

“Puesto que la actividad total ha registrado una contracción por cuarto mes consecutivo, la economía de la eurozona está en camino de señalar una segunda recesión”, señaló Chris Williamson, economista jefe de Markit. Aunque la consultora apunta que esta caída sería mucho más leve que la primera, hay que tener en cuenta que, con ello, Europa cerraría en negativo cuatro de los cinco últimos trimestres, por lo que el impacto acumulado del coronavirus podría ser bastante más acusado de lo calculado inicialmente.

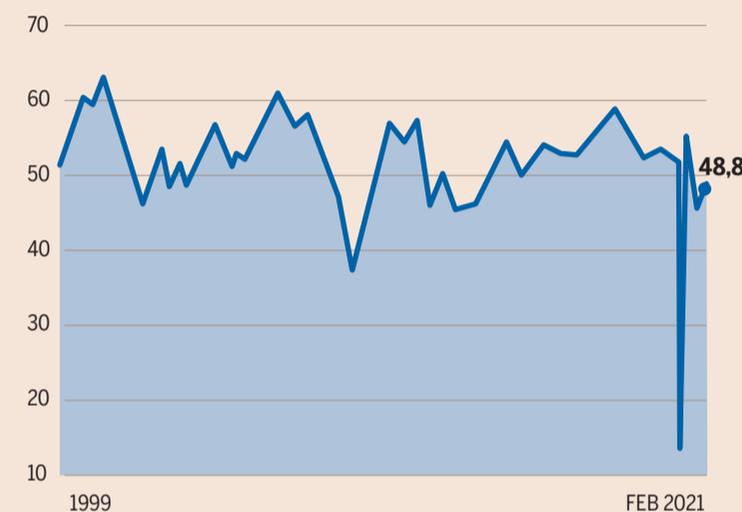
A la cola de Europa

Y, de todos los grandes países de Europa, España es el país más rezagado, con 45,1 puntos, lo que equivale a una caída del PIB del 2,5% entre enero y marzo. Esta cifra queda muy por detrás de Italia (51,4 puntos) y de Alemania (51,1) y es la gran responsable, junto con Francia (47 puntos) de que la eurozona esté en negativo. En definitiva, datos que apuntan a “una economía de dos velocidades”. A eso hay que sumar a Irlanda que, después de la fuerte recuperación del año pasado, apunta

UNA RECUPERACIÓN A DOS VELOCIDADES

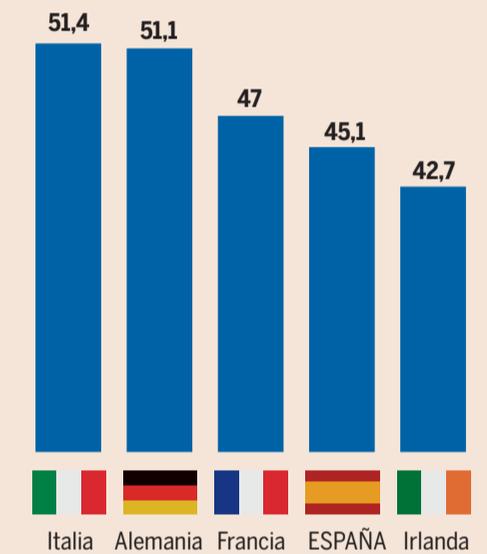
> PMI compuesto de la eurozona

Un dato por encima de 50 indica crecimiento económico; por debajo contracción.



Expansión

> PMI compuesto, por países



Fuente: Markit

Fomento del Trabajo augura una recuperación inminente

David Casals. Barcelona

La patronal de la gran empresa catalana, Fomento del Trabajo, quiso lanzar ayer un mensaje de optimismo en la presentación de su informe de coyuntura. Auguró una recuperación “inminente” ante el avance que está experimentando la industria y los progresos en el programa de vacunación, lo que podría trasladarse al consumo, con un crecimiento de la demanda interna. Sin embargo, otras voces se muestran más cautas: el Gremio de Hoteleros de Barcelona asegura que el sector irá “a la ruina” si no se acelera la vacunación y la consultora Simon-Kucher & Partners

pronostica que si no se supera el umbral del 70% de vacunados en verano, se podrían perder hasta 60.000 millones de euros por la caída de visitantes. A la espera de ver cómo se articula el pasaporte sanitario que ha anunciado la UE, el director de Economía de Fomento del Trabajo, Salvador Guillermo, pidió más ayudas directas para las compañías de los sectores más perjudicados por las restricciones para contener la pandemia. Cuantas más empresas bajen la persiana, “más déficit habrá, más gasto en desocupación y más crisis social por la tasa de paro”, afirmó. Para la patronal catalana, son un

“primer paso” los 11.000 millones de euros en ayudas directas que la semana pasada anunció el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez. Sin embargo, “llegan tarde” y distan mucho de lo que han hecho otros países europeos. Según datos del FMI, España dedicó los últimos cuatro meses de 2020 entre un 3% y un 3,7% del PIB a ayudas, mientras Alemania lo hizo entre un 7,7% y un 9,8%, Francia entre un 4,6% y un 6,9% e Italia, entre un 4,5% y un 6,2%. Fomento del Trabajo es una de las 150 organizaciones empresariales que hoy participarán en un acto conjunto para exigir el fin de los altercados en la capital catalana.

ahora a una mayor debilidad, al registrar 42,7 enteros el mes pasado.

Estas cifras se deben a que, si bien la industria se ha recuperado con fuerza del bache de enero, cuando cayó lastrada por el mal tiempo y la menor demanda por parte de las actividades más afectadas por la pandemia, el sector servicios sigue hundido, con apenas 45,7 puntos en el conjunto de Europa. Y todo apunta a que este deterioro se mantendrá durante los próximos meses, ya que “muchas empresas de hostelería continúan fuertemente afectadas por las res-

tricciones relacionadas con el coronavirus”, lo que “podría extender el lastre económico por la pandemia hasta la segunda mitad del año y moderar el ritmo de recuperación”.

Y eso es particularmente grave en los países con un mayor peso de estos sectores “de contacto social”, como España, donde el PMI de servicios queda en 43,1 puntos. De hecho, España fue el único país Europeo donde se registró una fuerte destrucción de empleo en el pasado mes de febrero, aunque en el resto de Europa el avance fue “marginal”, debido a que el declive

de la cartera de pedidos y de las inversiones continúa. Con todo, muchas compañías, incluidas las de la hostelería empiezan a ver mejores perspectivas para el futuro, como prueba el que, a pesar de todo, la confianza empresarial se haya disparado a su nivel más alto en tres años.

Subida de precios

Con todo, hay un gran elemento de incertidumbre de cara al futuro que es la subida de precios de las materias primas, bienes intermedios y costes operativos en toda Europa. Por el momento, este in-

cremento lo están asumiendo casi en exclusiva las empresas en la mayor parte de los sectores, a base de sacrificar sus márgenes de beneficios. Sin embargo, esta situación podría cambiar en el futuro. “Un interrogante clave será hasta qué punto estas medidas de contención limitarán la oferta de productos y servicios en un momento de recuperación de la demanda, ya que esto a su vez determinará el poder de fijación de precios en los próximos meses y afectará la duración de la actual racha de fuerte incremento de precios”, advierte Markit.