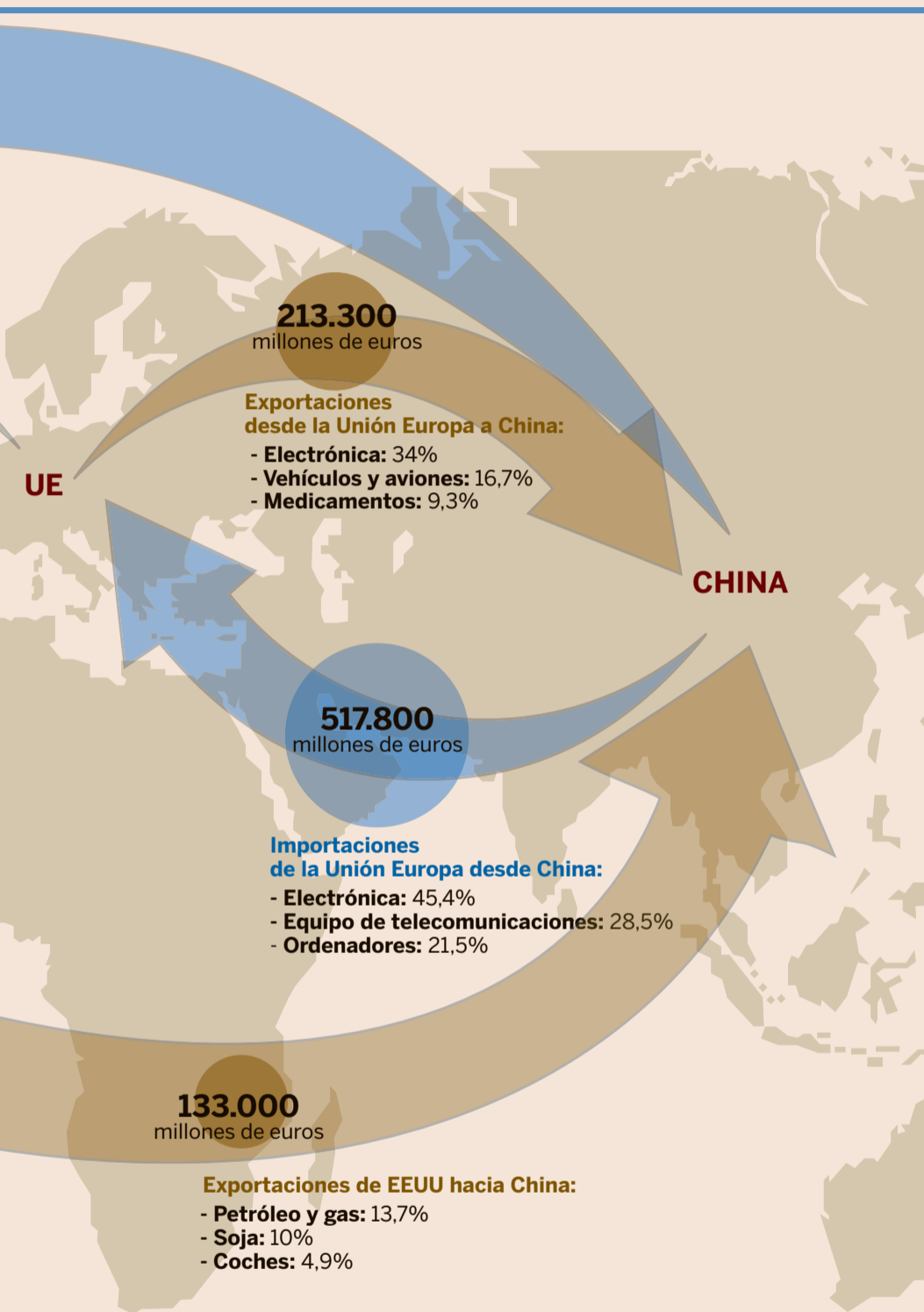


# para la batalla del 'Día de la Liberación'

arancelario sin precedentes en la historia económica moderna que redefinirá las reglas de juego del comercio global.



Fuente: Eurostat y Oficina del Censo de EEUU

de un punto de vista jurídico. Pese a las intensas negociaciones impulsadas desde Bruselas, se espera un tipo aproximado del 20%, cinco puntos menos del inicialmente previsto del 25%, que se aplicaría sin excepción a todas las importaciones. Habrá un capítulo especial para el sector agrícola.

Además, ese día entrará en vigor el arancel del 25% a la industria del motor y se especula también con la posibilidad de un gravamen similar al sector farmacéutico y al de los semiconductores. Trump también ha firmado ya la orden ejecutiva para que el 2 de abril se aplique un 25% a cualquier transacción comercial con EEUU de los países que compren petróleo y gas a Venezuela, como es el caso de España, mientras que ha revocado permisos a las petroleras que, como Repsol, exporten crudo venezolano (ver pág. 22).

Todas estas medidas se suman al arancel al acero y el aluminio que lleva en vigor desde mediados de marzo.

Bruselas ha dejado claro que responderá con tarifas de represalia "proporcionales" a esta nueva escalada y estudia la posibilidad de castigar las exportaciones estadounidenses de servicios, incluyendo las operaciones de las grandes tecnológicas de Silicon Valley. Es aquí donde la UE tiene una posición de ventaja, ya que EEUU tiene un superávit comercial superior a 100.000 millones de euros al año en servicios, frente a un déficit de más de 150.000 millones en bienes.

De concretarse, esta respuesta se sumaría a la que ya anunció en ámbitos como el textil, las bebidas alcohólicas o la alimentación tras la entrada

en vigor de las tarifas siderúrgicas de Trump. El primer paquete, que tiene como objetivo productos estadounidenses por valor de 26.000 millones, debería haber entrado en vigor hoy mismo, pero se retrasó hasta mediados de abril mientras se negociaba con Washington, sobre todo tras la amenaza de EEUU de imponer gravámenes del 200% al vino y el champán europeo.

Ante la ausencia de avances por la vía diplomática con la Casa Blanca, la UE explora un acercamiento a China y a Canadá, que también sufren las consecuencias de los aranceles. De hecho, el gigante asiático ya es el principal origen de las importaciones europeas extracomunitarias, con una cuota del 21,3%, y el tercer destino para las exportaciones, con una cuota del 8,3%, que podría ampliarse este año para sustituir el desplome del tráfico comercial de la segunda y la tercera mayor economía del mundo con EEUU.

## CHINA

Fue el primer país al que Trump castigó a principios de febrero, con aranceles generales del 10%. China respondió con sus propias tarifas e investigaciones a empresas estadounidenses, lo que enfureció a Trump, que en marzo subió las tarifas hasta el 20%. Pekín ha demandado a EEUU ante la Organización Mundial del Comercio –algo que también hará Brasil– y ha aprovechado no solo para acercarse a la Unión Europea, sino también para afianzar su liderazgo en Asia, alineando a Japón y Corea del Sur con sus intereses, ya que estos dos países figuran entre los más castigados por los aranceles al motor. Al igual que a Bruselas, en el caso de Seul, también se espera que le afecte fuertemente las tarifas recíprocas. No tanto a Tokio.

## CANADÁ

Canadá, junto a México, ha sido uno de los objetivos principales en la guerra arancelaria de Trump, con aranceles globales del 25% a todas las importaciones procedentes de estos dos países. Sin embargo, en febrero consiguieron una prórroga de un mes. En marzo, empezaron a aplicarse, pero 24 horas después fueron suspendidos parcialmente (se mantienen para mercancías

no amparadas por el tratado de libre comercio).

La respuesta de Ottawa ha sido la más parecida a la de Bruselas, diseñando aranceles proporcionales al valor afectado por el castigo estadounidense, con la diferencia de que en su caso son de rápida aplicación, ya que entran en vigor (y se suspenden) automáticamente junto a los estadounidenses, de forma que se adaptan a los caprichos y cambios de guion del presidente de EEUU. El Gobierno también ha impulsado una campaña para fomentar el consumo de productos locales y un boicot a los que proceden desde su frontera sur.

Canadá será uno de los mayores damnificados pasado mañana si finalmente entran en vigor los aranceles generales del 25% a todos sus productos, con un tipo reducido del 10% en el caso de la energía. Existe la posibilidad de que logren otra prórroga, aunque los analistas apuestan en su contra. Ottawa ha llamado a la puerta de Bruselas en busca de ayuda y un nuevo socio comercial prioritario, pero a Trump le ha faltado tiempo para amenazar a ambos con más tarifas si deciden aliarse en su contra.

## MÉXICO

El Gobierno liderado por Claudia Sheinbaum será el gran vencedor o el gran perdedor el miércoles. México ha optado por no responder a los aranceles y hacer concesiones a Washington con la esperanza de lograr "un trato preferencial". Desde reforzar las fronteras con miles de operativos militares hasta establecer cuotas a las importaciones procedentes de China e imponer aranceles al gigante asiático.

De momento, se encuentra en la misma situación que Canadá, con una amenaza del 25% a todos sus productos, que llevaría su economía a la recesión dada su dependencia de Washington, su principal socio comercial: dos de cada diez coches que se venden en EEUU están fabricados al otro lado de la frontera sur y prácticamente la mitad del crudo mexicano tiene como destino Estados Unidos.

Editorial / Página 2

Opinión / Tom Burns El reparto del botín / Página 39

País que lo impone	País sobre el que se aplica el arancel	Tipo impositivo	Producto	Entrada en vigor	Estado actual
EEUU	Global	25%	Chips/semiconductores	2 de abril	Anunciado, pero no aprobado
EEUU	Global	25%	Industria farmacéutica	2 de abril	Anunciado, pero no aprobado
EEUU	Unión Europea	200%	Vino y champán	2 de abril	Anunciado, pero no aprobado
EEUU	Países que compran petróleo a Venezuela	25%	Importaciones generales	2 de abril	Aprobado
Unión Europea	EEUU	Hasta el 50% (*)	Ropa, bebidas y alimentos	13 de abril	Aprobado
EEUU	BRICS	100%	Importaciones generales	Si crean o usan divisa alternativa al dólar	Anunciado, pero no aprobado
México	China	En revisión	Importaciones generales	Por definir	Anunciado, pero no aprobado
Ecuador	México	27%	Importaciones generales	Por definir	Anunciado, pero no aprobado
Brasil	EEUU	(*)	Aranceles recíprocos	Por definir	Anunciado, pero no aprobado
EEUU	Global	25%	Cobre	Cuarto trimestre 2025	Anunciado, pero no aprobado

(\*) Pendiente de concretar.

Fuente: Elaboración propia